

# Camilla Albrechtsen



Hej!  
Mit navn er Camilla Albrechtsen og jeg er nyuddannet multimediedesigner. Derudover er jeg også entrepreneur, tidl. blogger og generel medie-nørd.

Jeg er en kreativ sjæl, med en teoretisk baggrund, som kan planlægge, udvikle, designe, rådgive, håndtere og kontrollere markedsføring for dig!

Jeg værdsætter høj faglighed, stolthed og samarbejde.  
Jeg er den glade og kreative medarbejder, som både har hjerte og hjerne med i alt, hvad jeg gør og laver.

Jeg søger nye udfordringer - kan du hjælpe?

## Kontakt



Pjentedamsgade 3  
5000 Odene C



+45 60229993



Info@camillaalbrechtsen.dk  
momme\_2@hotmail.com

Find mig også på ↓



## Uddannelse/Education

- **Multimediedesigner** 2014-2016  
Erhvervsakademiet Lillebælt  
*Hovedopgave om entrepreneurskab og design.  
Afslutter med et snit på 11,2.*
- **SKRIV GODT - Journalistisk kursus** 2015  
IBC Kolding
- **Bachelor in Export and Technology Management** 2009-2013  
Erhvervsakademiet Lillebælt  
*Bachelor om e-handel, udvikling af Web og digital markedsføring.  
Selvvalgt hovedopgave: Markedsføring via digitale platforme og CSR.*
- **Samfundsvidenskabelige metoder** 2012  
Syddansk Universitet
- **Udvekslingsophold i Boston, USA** 2011  
Cambridge University/EF Danmark
- **Højere Handelseksamen, HHX** 2006-2009  
Tietgen Business College  
*Linjefag: Afsætning A, Virksomhedsøkonomi A, Dansk A, Engelsk A, Spansk A.*



## Arbejdserfaringer/ Work experience

- **BO BEDRE, Bolig Magasinet og Idényt** Jan. 2016 - nu  
Kommunikations- og journalistpraktikant

### Opgaver:

- Levere indhold og artikler til alle tre platforme.
- Arbejde med virksomhedens interne CMS'er.
- Analysere målgruppens adfærd og tendenser.
- Følge og opdatere de sociale medier.
- Deltage aktivt i idégenerering og temaudvikling.

### Ansvarsområder:

- Haft ansvaret for BO BEDREs instagramprofil, som i perioden er vokset med over 12.000 følgere.
- Haft ansvar for mit eget indhold og egne artikler.
- Haft mine egne formater; designnyheder, trends, reportager (køkken og bad).
- Design og opsætning af layouts.

### Lært:

- Målgruppe specifik kommunikation.
- Håndtering af store platforme (hjemmesider og sociale medier).
- Kendskab til branchen.
- At ramme de gode vinkler, kreere skarpe budskaber og solidt indhold.
- Arbejdet indgående med Photoshop og Indesign.

## Om mig:

Jeg har en bred baggrund og erfaring inden for salg og markedsføring, som sammen med min uddannelse, gør mig til en dygtig og velovervejede kommunikatør.

Jeg er oprigtigt interesseret i mit fag og udfordrer altid min kunnen med nye, spændende idéer. Jeg interesserer mig for design, kommunikation og trends.

Jeg kan tilbyde jer en energisk og motiveret ansat, som elsker og brænder for kvalitet og kommunikation. Jeg vil i et job, kunne bruge min høje sans for kvalitet, mit kendskab til målgrupper samt min evne til at skabe de rette løsninger, med efterfølgende gode resultater.

Personligt er jeg en ansvarsfuld og tillidsfuld person, der altid engagerer mig i mit arbejde og min omgangskreds. Jeg er desuden en struktureret, loyal, ansvarsbevidst, og frisk ansat, som altid er klar med en hjælpende hånd - én rigtig teamplayer!

- Piet Hein (*Dansk Design*) Aug. 2014 - nu  
Medie- og marketingassistent

Opgaver:  
- *Tekstforfatter.*  
- *Husfotograf.*  
- *Analyse af trafik.*  
- *Medieplanlægning.*  
- *Igangsættelse og eksekvering af planlagte aktiviteter.*  
- *Layout og lookbooks.*

Ansvarsområder:  
- *For virksomhedens sociale platforme (Facebook, Instagram, Pinterest).*  
- *For store dele af virksomhedens marketingsmateriale.*  
- *For egen drift, arbejdstimer og arbejdsopgaver.*

Lært:  
- *At planlægge, styre og kontrollere indhold og marketingsaktiviteter.*  
- *At tage ansvar for egne opgaver og indsats.*  
- *At arbejde med de sociale medier.*  
- *At kommunikere skarpt til en specifik målgruppe.*  
- *At udarbejde annoncer og layouts.*

- Munkebo Kro (*Anerkendt restaurant og hotel*) Okt. 2013-Dec. 2014  
Marketingkoordinator (Freelance)

Opgaver:  
- Opdatering af virksomhedens hjemmeside, SEO og sociale medier.  
- Klargøring til SEM.  
- Analyse og præsentation af fremtidig strategi og PR-arrangementer.

Ansvarsområder:  
- Kontraktopfyldelse og deadlines.  
- Up-to-date opdateringer med brug af de rette værktøjer.

Lært:  
- Tværfagligt samarbejde.  
- SEO og SEM.  
- Opsætning af sociale medier.  
- Arbejde selvstændigt og målrettet for en kunde.  
- At skrive tekster der fanger og tiltrækker kundens målgruppe.

- Gant (*Amerikansk fashion brand*) Okt.2012-Jun.2013  
Salgsassistent

Opgaver:  
- *Åben og luk af butik.*  
- *Merchandise.*  
- *Rengøring og oprydning.*  
- *Kundekontakt og kundeservice.*  
- *Samarbejde på tværs af butikker og hovedkontoret*

Lært:  
- *God kundeservice er vejen frem.*  
- *Drift af butik.*

- Rice (*Dansk design*) jan.2012-aug.2012  
Praktikant & ferieafløser i salgsafdelingen

Opgaver:  
- *Kundekontakt (b2b og b2c) og kundeservice,*  
- *Ordrehåndtering, lagerstyring og kontakt med lager (C5).*  
- *Rapport om eksportmuligheder.*  
- *Kontakt til sælgere og agenter (ajourføring).*  
- *Ad Hoc-opgaver.*

## 5 skarpe:

1. Jeg er 26 år og bor i Odense

2. Jeg har en hund, som hedder Ludvig. Jeg prioriterer dyrevelfærd højt og engagerer mig i emnet.

3. Jeg elsker al vandsport og planlægger at svømme over Lillebælt.

4. Jeg har en stigende interesse for samtidskunst og kunsthåndværk og vil gerne lære at bruge en symaskine.

5. Jeg kan trylle i et køkken.

- Rice (*fortsat*) Jan. 2012 - Aug. 2012

Lært:  
- *At arbejde med virksomhedens interne CMS (C5).*  
- *God kundeservice (både b2b og b2c).*  
- *At arbejde under tidspres.*  
- *Lært hvordan man inkorporerer virksomhedens strategi i ens opgaver.*  
- *At arbejde på tværs af afdelinger.*  
- *At varetage alsidige salgs- og eksportrelateret opgaver.*

- Studievalg Fyn Jan. 2010 - Jan.2011  
Rollemodel og selvkørende foredragsholder (Reg. Syddanmark)

Opgaver:  
- *Fordragsoplæg og Q&A.*  
- *Kontakt med skoler, undervisere og elever.*  
- *Sammenspil med andre foredragsholdere.*

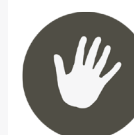
Ansvarsområder:  
- *Ansvar for egne oplæg, historier og besvarelser.*  
- *Egne aftaler og deadlines.*

- Alm. Brand Forsikring 2009 - 2011  
Fra sælger til superbooker

Opgaver:  
- *Canvassalg og mødebooking.*  
- *Kontakt til sælgere og kunder.*

Ansvarsområder:  
- *Opfyldelse af krav og forventninger.*  
- *Ansvar for egne salg.*

Lært:  
- *Opsøgende salg.*  
- *Salgsteknikker.*  
- *Ansvarstagen.*



## Bonus info

- Vinder af Innoevent 2015 (Entrepreneur konkurrence) 2015

- 3. Plads ved WHINN (International entrepren.konkurrence) 2015

- Co-founder af www.artea.dk 2016

- LOP furniture på The Office Exhibition i Dubai 2011  
Medansvarlig for salg og PR.